

**FIGARO CLASSIFIEDS** c'est :

- # Un intervenant majeur du digital en France
- # Plus de 60 M€ de chiffre d'affaires en 2016
- # Près de 400 collaborateurs sur toute la France
- # 3,5 millions de visiteurs uniques sur l'ensemble de ses sites (CADREMPLOI, KELJOB, VIADEO, LE FIGARO ETUDIANT, KELFORMATION, PROPRIETES LE FIGARO, EXPLORIMMO,...)
- # Une culture de l'innovation et du challenge, alliée à un fort esprit d'équipe

Nous recherchons un **Business Developer** (H/F)

Au sein de notre Direction Immobilier et rattaché à un Business Leader, votre mission première est centrée sur la recherche de nouveaux clients.

Vous aurez pour objectifs de :

- Contacter une clientèle BtoB (agences immobilières, promoteurs, administrateurs de biens...)
- Commercialiser par téléphone l'ensemble de notre offre de produits et services (annonces Web, display, solutions 3D) en fonction des besoins de votre interlocuteur.

Vous gérez par conséquent, le processus commercial dans sa globalité, de la détection du besoin à la signature du contrat.

Ce que nous vous offrons :

- Une formation à nos produits et à nos techniques de vente
- Un package de rémunération attractif et non plafonné (23K€ bruts fixe + 10K€ de variable à objectifs atteints)
- Un management de proximité afin de vous aider à atteindre vos objectifs.

**Profil recherché**

- 1<sup>ère</sup> expérience acquise dans la vente de services en BtoB
- Affinité pour le monde du Web, et/ou de l'Immobilier
- Détermination, enthousiasme et écoute
- Implication et pugnacité afin de dépasser vos objectifs

Poste sédentaire basé à Paris 9<sup>ème</sup> et à pourvoir en CDI dès que possible !

Pour postuler, envoyer votre CV à : [nousrejoindre@figarocms.fr](mailto:nousrejoindre@figarocms.fr)