

FIGARO CLASSIFIEDS c'est :

- # Un intervenant majeur du digital en France
- # Plus de 60 M€ de chiffre d'affaires en 2016
- # Près de 400 collaborateurs sur toute la France
- # 3,5 millions de visiteurs uniques sur l'ensemble de ses sites (CADREMPLOI, KELJOB, VIADEO, LE FIGARO ETUDIANT, KELFORMATION, PROPRIETES LE FIGARO, EXPLORIMMO,...)
- # Une culture de l'innovation et du challenge, alliée à un fort esprit d'équipe

Nous recherchons un **Consultant Commercial** (H/F)

Au sein de notre Direction Carrière et rattaché à un Business Manager, votre mission première est centrée sur la recherche de nouveaux clients (Paris/IDF).

Vous aurez pour objectifs de :

- Contacter une clientèle BtoB par téléphone (DRH, Directeurs de Communication, DSI...) afin d'obtenir des rendez-vous pour les rencontrer
- Commercialiser l'ensemble de notre offre de produits et services (annonces, CVthèque, produits de communication RH...) en fonction des besoins de votre interlocuteur.

Vous gérez par conséquent, le processus commercial dans sa globalité, de la détection du besoin à la signature du bon de commande, jusqu'au suivi des prestations.

Ce que nous vous offrons :

- Des marques prestigieuses leaders sur leur marché (CADREMPLOI, KELJOB, CADRESONLINE, CHOOSE YOUR BOSS, VIADEO, FIGARO ECONOMIE...)
- Une formation à nos produits et aux méthodes de vente et de stratégie de comptes
- Un package de rémunération attractif et non plafonné (**52K€ à 100% des objectifs**)
- Un management de proximité afin de vous aider à atteindre vos objectifs.

Profil recherché

- Formation supérieure commerciale ou équivalente
- 1^{ère} expérience acquise dans la vente de services en BtoB
- Affinité pour le monde du Web, et/ou des Ressources Humaines
- Détermination, enthousiasme et écoute
- Implication et pugnacité afin de dépasser vos objectifs

Poste basé à Paris 9^{ème} et à pourvoir en CDI dès que possible !

Pour postuler, envoyer votre CV à : nousrejoindre@figarocms.fr