



Entretiens Collectifs Sales H/F 12 candidats, 5 épreuves, 4 CDI

Le groupe

Notre ADN ? Fondée il y a 21 ans par Stanislas et Godefroy de Bentzmann, Devoteam est une société française de conseil en technologies innovantes et management pour les entreprises. Aujourd'hui avec 555 M euros de CA, Devoteam relève les challenges d'une multinationale présente dans 17 pays tout en conservant l'esprit start-up de ses débuts.

Nos clients ? Energie, Distribution, Finance, Industrie, Devoteam accompagne ses clients du CAC40 dans leur transformation digitale: du conseil, à la mise en oeuvre de technologies innovantes jusqu'à l'adoption des usages.

Nos talents ? Cyber sécurité, réseaux virtualisés, Cloud, Big Data, outils collaboratifs, IT Transformation, ... sont autant de challenges portés par nos 4000 collaborateurs que nous définissons comme des 'Digital Transformakers'.

L'évènement

En vue de nos objectifs pour 2020 (Plan Scale), nous allons renforcer nos équipes commerciales en recrutant les talents de demain lors d'une matinée « Entretiens Collectifs » pour une intégration à l'issue de votre Master 2.

Quand ? vendredi 30 juin 2017

Où ? Au siège du groupe : 73 rue Anatole France – 92300 Levallois-Perret
Ligne 3 / Métro Anatole France

Au programme ? Différents ateliers, des échanges avec les directeurs commerciaux et les sales juniors.

Objectifs ? Etre challengé, se dépasser durant les ateliers, rencontrer les équipes commerciales, montrer votre dynamisme, vos capacités à prendre des initiatives, découvrir l'environnement Devoteam et décrocher un CDI.

Que fait un ingénieur d'affaires chez Devoteam ?

- Gestion du développement commercial de son propre périmètre
- Prospection de nouveaux clients et développement de sa clientèle par des rencontres clients pour présenter l'offre Globale Devoteam
- Détection, négociation et conclusion la vente de prestations à forte valeur ajoutée technique auprès de nos clients
- Recrutement et encadrement de son équipe de consultants en nouvelles technologies
- Pilotage du le chiffre d'affaire et la rentabilité de ses projets

Le déroulement des ateliers :

Avant l'évènement :

- Vous avez reçu un test de personnalité AssessFirst dans votre boîte mail. Vous pouvez le faire à distance. Une RH vous fera un débrief le jour J.
- Vous allez recevoir un cas prochainement à préparer. Une restitution par écrit d'une dizaine de lignes vous sera demandée.

Le jour J :

- 8h30 : accueil des candidats / petit-déjeuner
- 9h: présentation du groupe par la Direction Générale
- 9H30 – 10h30 : présentation individuelle des candidats + restitution de cas / Entretien et débrief AssessFirst avec un sales et un RH
- 10h45 – 11h30: "Battle" (face to face entre les candidats sur des situations commerciales)
- 11h30 – 12-30 : projet commercial (travail par groupe et restitution devant un jury)
- 12h30 : Déjeuner

Si vous souhaitez vous inscrire ou si vous avez des questions, transmettez-moi votre candidature charlotte.vaujan@devoteam.com et rejoignez la communauté des Digital Transformakers !

Charlotte VAUJANY
Chargée de Recrutement
Fonctions Internes
DEVOTEAM